

IBEX 35 ♦ -0,87%

EURO STOXX50 ♦ -1,13%

DOW JONES ♦ -0,35%

S&P 500 ♦ -0,45%

NIKKEI ♦ 1,49%

EUR/USD ♦ 1,5087

EMPRESAS

'Problem solving', la solución definitiva para las empresas

[Terapia](#), [coaching](#), [dirección](#), [psicología](#), [RRHH](#), [Giorgio Nardone](#), [problem solving](#)

@Cotizalia.com - 26/02/2008 14:33h

Deja tu comentario (0)

★★★★★ (5/5 | 12 votos)

Una reducción en la facturación de una empresa, un descenso de la productividad, de sus beneficios, falta de eficacia o fuga de clientes, en el 80% de los casos, viene provocado por factores humanos. Saber que esto es así puede ayudar a resolver el problema a través del cambio. Hoy en día, cada vez se da más importancia a las personas como tal dentro del conjunto de activos de la compañía, de ahí la nueva moda por lo que se conoce como coaching.

Sin embargo, existe un gran obstáculo en este tipo de terapia. Cuando se plantea un problema en el ámbito empresarial la solución tiene que ser rápida. Es por ello por lo que el psicólogo **Giorgio Nardone** ha ideado una nueva forma de *coaching* estratégico que está pegando fuerte en Europa y que, ahora llega a España con la apertura en Madrid de un nuevo centro.

Se trata de buscar soluciones sencillas a problemas complicados evitando detectar el origen de los mismos, sino apostando por el cambio. Hurgar en el pasado tan sólo sirve para encontrar un bloqueo en la persona que está siendo sometida a la terapia y una pérdida de tiempo. Este tipo de estrategia trata de ser práctica, rápida y eficaz y, al parecer, funciona. Tal es así que los servicios del equipo de Nardone han sido contratados por el ejército italiano para conseguir la profesionalización del mismo y la integración de las mujeres.

El *'problem solving'* en el ámbito empresarial tiene muchas aplicaciones. Puede evitar la fuga de talentos, de ahí su especial interés para los departamentos de Recursos Humanos, para conseguir líderes, es decir, personas con talento para ponerse al frente de los diferentes departamentos y que no han conseguido dar lo mejor de sí mismos; para mejorar la gestión de la alta dirección; aumentar la productividad, etc.

De Nardone se dice que es un genio en su ámbito. En tan sólo 10 minutos puede hacer que una persona esté dispuesta a cambiar mediante el diálogo algo 'políticamente incorrecto' pero efectivo. Con 27 libros a sus espaldas traducidos en numerosos idiomas, es reconocido en todo el mundo como uno de los más creativos y rigurosos terapeutas por sus modelos de terapia breve que imparte en conferencias y seminarios, que acompaña con la consultoría y la formación de altos directivos en organizaciones de proyección internacional.



Giorgio Nardone

Árbol de Cotizaciones

Renta fija/tipos de interés
Bolsas
Divisas»
Fondos»

es anterior a la liquidación (4,63% nominal anual el 15/11/07, TAE 5

Otras noticias

- [ICD ofrece 3.000 millones por Colonial: 1.85 euros en efectivo o 2.25 euros en bonos sin intereses](#) (27/02/2008)
- [Unión Fenosa gana un 55% más en 2007, hasta los 986 millones](#) (27/02/2008)
- [El Ibex fracasa en su asalto a los 13.500: BBVA, Santander e Iberdrola impiden la remontada](#) (27/02/2008)
- [Logista ganó 135 millones de euros en 2007, el 25,4% más](#) (27/02/2008)
- [JP Morgan sube el precio objetivo de Ferrovial de 39 a 54 euros](#) (27/02/2008)

Valor Añadido por S. McCoy

Cuánta subida le queda a las bolsas

Añadimos la semana pasada que se estaba